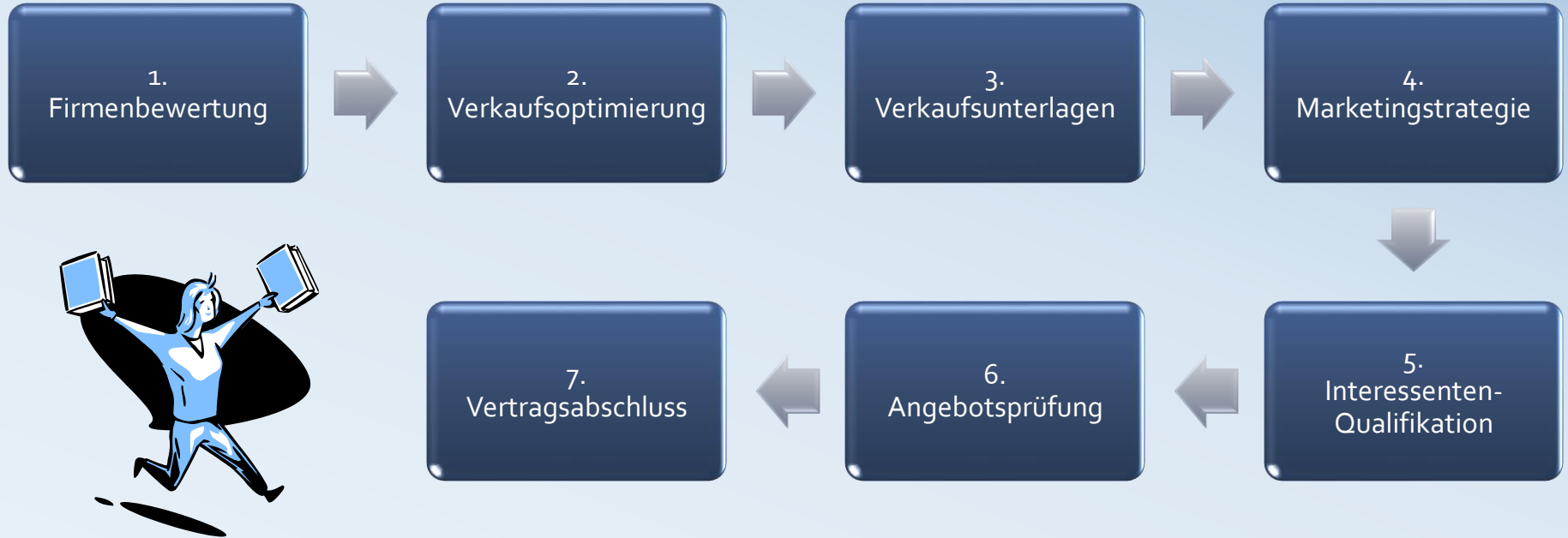


ANSATZ

In 7 Schritten zum
erfolgreichen Firmenverkauf



Die 7 Schritte zum erfolgreichen Verkaufsabschluss:



Unternehmensverkauf

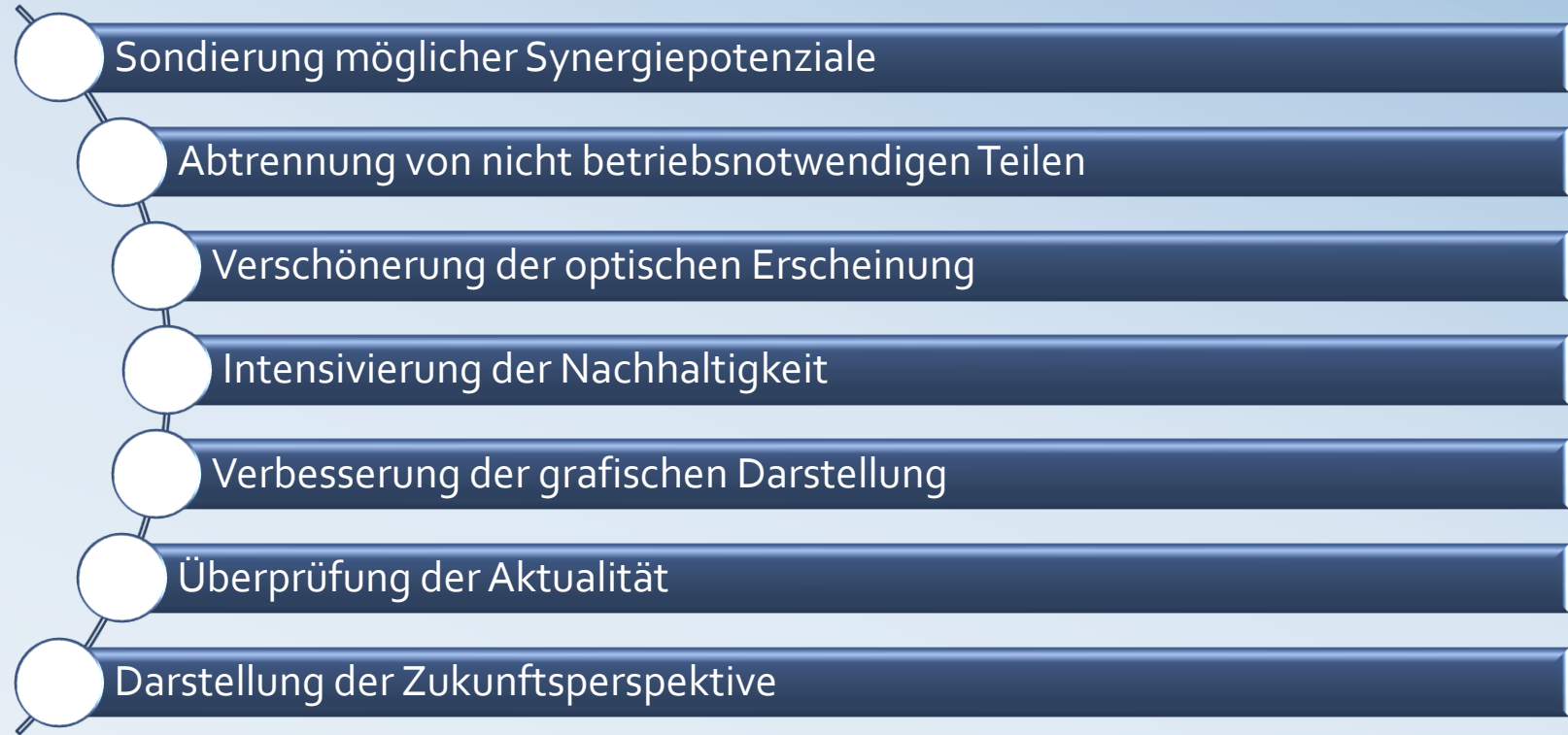
Bewertung nach

- Ertragswert
- Discounted Cash-Flow
- Substanzwert

Berücksichtigung von Synergieeffekten

Es gibt die buchhalterische Bewertung und eine Mehrwert Analyse durch Freisetzung von Synergien, was einen besseren Firmenwert ergibt.

1. Firmenbewertung



2. Verkaufsoptimierung

Aus unserer 30-jährigen Erfahrung wissen wir, dass für einen erfolgreichen Firmenverkauf stets die Darstellung des Potentials entscheidend ist.



Exposé



DBA

3. Verkaufsunterlagen

Aussagekräftige Unterlagen in zwei Stufen sind die Basis für eine Kaufentscheidung. In einem anonymisierten Exposé werden Interessenten angesprochen, die nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung eine detaillierte Betriebsanalyse (DBA) erhalten.



4. Marketingstrategie

Für jedes Mandat gewinnen wir zwischen 50- 100 Interessenten. Erst bei einer grossen Anzahl Kaufinteressenten spielt der Markt und es lässt sich der bestmögliche Verkaufspreis erzielen.

Vertraulichkeitserklärung



Besichtigung



Kapitalnachweis



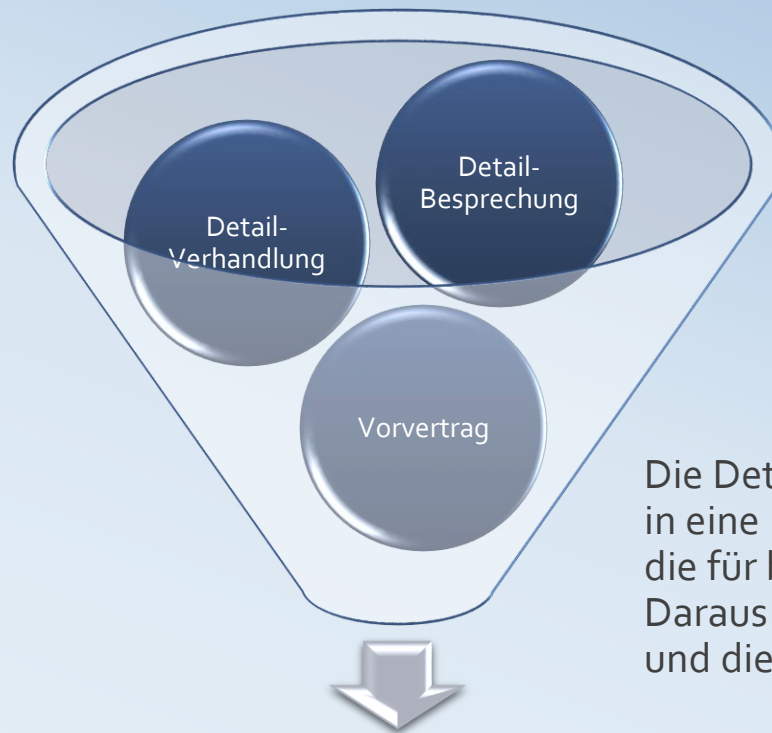
5. Interessenten-Qualifikation

Bei jedem Schritt gibt der Käufer und der Verkäufer etwas preis, wodurch eine Balance zwischen Interessen und Absicht entsteht. Damit bleibt der Prozess im Fluss und ist jederzeit kontrollierbar bis zum Abschluss.

Sind ernsthafte und zahlungskräftige Käufer gefunden, werden die Eckpunkte der Übernahme verhandelt bis zu einer einvernehmlichen Lösung.



6. Angebotsprüfung



Die Detailbesprechungen münden in eine Reservierungsvereinbarung, die für beide Seiten verbindlich ist. Daraus wird der Kaufvertrag erstellt und die Übernahme abgeschlossen.

Vertragsabschluss

7. Vertragsabschluss



30 Jahre Erfahrung mit über 300 Franchisenehmern

Lokal und regional mit KMUs vernetzt

Über 4'000 Kunden

Marketing- und Vertriebs-Know-how

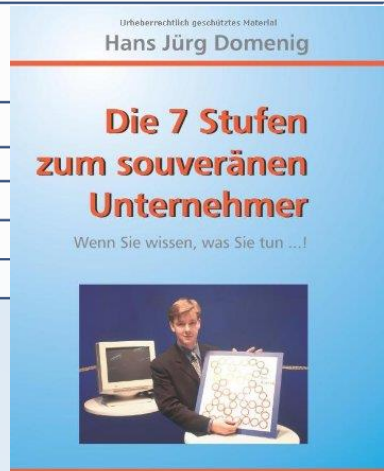
Internet- und Verkaufsunterlagenerstellung im eigenen Haus

Sachbuch-Autor

Hans Jürg Domenig – Geschäftsführer

Haben Sie Fragen? Ein erstes Telefongespräch ist kostenlos

ANSATZ - Der richtige Partner



Hans Jürg Domenig

ANSATZ AG

Firmen | Nachfolge | Verkauf

Im Oberhof 34

Falkegasse 2

8240 Thayngen

5330 Bad Zurzach

078 636 96 01

043 321 16 27

info@firmen-nachfolge-verkauf.ch

www.firmen-nachfolge-verkauf.ch